

# POOLWORLD

Fachmagazin für Finanzdienstleister



## Starke Partner

MAXPOOL und blau direkt gehen gemeinsamen Weg

max-Hausrat-Update  
Von diesen sinnvollen  
Erweiterungen profitieren auch  
Ihre Bestandskunden

Mit Sicherheit nachhaltig  
Hilfreiche Tipps für einen  
lückenlosen Schutz von  
Wärmepumpen

Raus aus dem Backoffice  
Stressfrei durch den Makler-  
alltag – mit der smarten  
Bürohilfe easyOFFICE

# Flotten flott versichern

Mit der Fast Lane zum schnellen Angebot für eine Kfz-Flottenversicherung.

**E**in effizientes und gut organisiertes Flottenmanagement ist entscheidend für Unternehmen, die eine Kfz-Flottenversicherung betreiben. Die Auswahl einer geeigneten Versicherungsgesellschaft und das Einholen von Angeboten können jedoch zeitaufwendige Aufgaben sein.

In den letzten Jahren hat die Digitalisierung viele Aspekte des Geschäftslebens transformiert, und das Beschaffungsverfahren für Kfz-Versicherungsangebote bildet hier keine Ausnahme. Es gibt

mittlerweile verschiedene digitale Plattformen, die Makler dabei unterstützen, schnell und effizient Versicherungsangebote für ihre Flotten einzuholen.

## GUT ZU WISSEN

Der Unterschied für die Flottenversicherung liegt in der Tarifierung. Hier gibt es die sogenannte Stückkostenprämientarifierung. Hierbei werden die Beiträge je nach Fahrzeugart (WKZ) und Fahrzeugstärke (kW) festgelegt. Die weichen Tarifmerkmale wie Fahrleistung und Fahrerkreis spielen dann keine Rolle. Auch der SFR (Schadenfreiheitsrabatt) ist nicht prämienrelevant. Diese Art der Tarifierung setzt aber einen hohen Fahrzeugbestand in der Flotte voraus, in der Regel ab 30 Fahrzeugen.

---

*Ganze Fahrzeugflotten in unter  
48 Stunden umzudecken  
ist dank der MAXPOOL Fast Lane  
nun kein Problem mehr.*

---

Erfüllt die Fahrzeugflotte nicht die Mindestzahl der Fahrzeuge für einen Stückkostenprämientarif, ist das trotzdem kein Grund für ein KMU, keinen Flottentarif zu prüfen. Hierzu haben Versicherer je nach Branche und auch Fahrzeuganzahl unterschiedlich interessante Tarifmodelle. Es gibt bereits Versicherungslösungen, die ab zwei Fahrzeugen ausgewählt werden können. Auch bei Branchenlösungen können wir in der Findung unterstützen – denn nicht jeder Versicherer versichert jede Branche – oder umgekehrt bessere Konditionen für bestimmte Branchen bei Versicherern einholen. Nehmen Sie den Service von MAXPOOL in Anspruch, um den richtigen sowie passenden Flottentarif für Ihren Kunden zu finden.

Um ein schnelles Angebot für eine Kfz-Flottenversicherung zu erhalten, ist es wichtig, die richtigen Informationen und Dokumente bereitzustellen. Dazu gehören Fahrzeugdaten, Fahrzeugtypen, Fahrzeugnutzung, Fahrerinformationen und Schadenhistorie (Schadenrentabilität) der letzten fünf Jahre. Je umfassender und genauer die bereitgestellten Informationen sind, desto präziser können Versicherungsgesellschaften die Risiken bewerten und entsprechende Angebote abgeben.

#### UNSERE FAST LANE

MAXPOOL bietet die sogenannte Fast Lane an. Sofern alle Angaben vorliegen, können wir so bei bestimmten Versicherern innerhalb von 48 Stunden die kompletten Angebots- und Antragsunterlagen zur Verfügung stellen. Ebenso sind wir bei dem Thema „Schadenquote“ in der Lage, aufgrund jahrelanger Erfahrung in diesem Bereich auch für schadenträchtige Flotten durch den Dialog und die Pflege der guten Beziehungen zu Gesellschaften eine Lösung zu finden.

Es kann auch vorkommen, dass kein attraktiveres Angebot eingeholt werden kann. Hier haben wir die Möglichkeit, durch eine Bestandsübertragung die Flottentarife in Ihren Bestand zu holen und die entsprechende Betreuung zu übernehmen. ◀

---

#### Kontakt:

Komposit-Management  
040 29 99 40-390  
komposit@maxpool.de

