

# POOLWORLD

Fachmagazin für Finanzdienstleister



## Ein ganzes Universum für Ihren Erfolg

Wir nehmen Sie mit auf eine Reise  
zu den Techniksternen

### Frühjahrsputz

Wischen Sie unnötige  
Courtageabrechnungen  
einfach beiseite!

### Lieblingsspielzeug Drohne

Im Frühjahr geht es wieder  
hoch hinaus – Hauptsache,  
gut versichert!

### Versicherungskunst

So ist auch die ausge-  
fallenste Kunstsammlung  
ganz sicher



# Probezeit bestanden!

Das sagen MAXPOOL-Makler über das KV Werk.

**K**ostenerstatter war gestern: Neue Produkte und sich wandelnde Kundenwünsche sorgen für neue Dynamik bei den privaten Krankenversicherungen. Um den eigenen Vertriebspartnern bei allen Anliegen rund um die PKV schnell weiterhelfen zu können, holte sich MAXPOOL die zusätzliche Unterstützung des Dienstleisters KV Werk. Dass die Experten für die PKV ihr Handwerk wirklich beherrschen, zeigen die Erfahrungen unserer Makler.

---

*»Der Kontakt mit dem KV Werk verlief freundlich und professionell. Die Angebote sind qualitativ einwandfrei, gut aufgebaut und auch für Kunden absolut verständlich.«*

---

**Dieter Meyer,**  
Versicherungskontor

## WAS MACHT DAS KV WERK?

Seit dem 1. Oktober letzten Jahres macht MAXPOOL mit dem KV Werk gemeinsame Sache. Ins Leben gerufen wurde das in Köln ansässige Unternehmen von den Maklerpools blau direkt und dem auf die private Krankenversicherung spezialisierten insuro Maklerservice. Beide sind gemeinsam mit MAXPOOL Teil der Pool Alliance, weshalb sich die Kooperation mit dem KV Werk geradezu aufdrängte. Die KV-Experten haben sich seit ihren Anfangstagen im Jahr 2016 branchenweit einen ausgezeichneten Ruf erarbeitet, der sich auch an den Zahlen messen lässt: Das zunächst fünfköpfige Team wuchs im Laufe der Zeit auf nunmehr knapp 20 Mitarbeiter an, zu denen nicht nur Fachberater und Vertriebsunterstützer für die private Krankenversicherung, sondern auch IT-Spezialisten zählen. Das KV Werk versteht sich also nicht nur auf die persönliche Fachberatung, sondern entwickelt die dafür notwendigen Tools gleich selbst. So können Makler viele Routinevorgänge wie beispielsweise Gesundheitsprüfungen selbstständig und in Echtzeit durchführen.

## WELCHE SERVICE-DIENSTLEISTUNGEN BIETET DAS KV WERK AN?

Klassische Beratungsservices wie etwa Risikovorabfragen oder die Erstellung der Angebote beherrschen die Mitarbeiter des KV Werks mühelos, und auch bei Fachfragen rund um das Thema private Krankenversicherung sind sie die richtigen Ansprechpartner. Darüber hinaus leisten sie auch vertriebliche Unterstützung und liefern den Maklern Argumentationshilfen für das nächste Kundengespräch. Für MAXPOOL-Makler sind die Services des KV Werks vollkommen kostenfrei, und auch bei der Courtage müssen sie keinerlei Einbußen befürchten.

---

*»Dass man nicht immer den gleichen Ansprechpartner am Telefon hat, hat mich nicht weiter gestört, da man von jedem eine kenntnisreiche Auskunft erhält. Als großen Mehrwert empfinde ich außerdem den Einheitsantrag – ich fülle einfach ein Formular aus und kann dann selbst entscheiden, wo ich anfrage.«*

---

**Marc Burzinski,**  
Burzinski & Berner Versicherungen

## WIE KAM ES ZUR ZUSAMMENARBEIT MIT DEM KV WERK?

Die Zusammenarbeit mit dem KV Werk ist ein weiterer Mehrwert, den wir unseren Maklern im Rahmen unserer Kooperation mit der Pool Alliance sichern können. Als das Schweizer Taschenmesser unter den Maklerpools wollen wir unsere Makler nicht nur mit der Qualität,

Sie möchten einen Antrag einreichen oder eine Angebotsanfrage stellen?  
Dann stehen Ihnen die Ansprechpartner des KV Werks gern zur Seite.

### Kontakt:

**Team Angebot**  
0221 955 855-20  
[angebot@kvwerk.de](mailto:angebot@kvwerk.de)

**Team Antrag**  
0221 955 855-40  
[maxpool@kvwerk.de](mailto:maxpool@kvwerk.de)

sondern auch mit der Bandbreite der angebotenen Leistungen überzeugen. Dank der Zusammenarbeit mit dem KV Werk können wir unsere Position im Bereich der privaten Krankenversicherung weiter stärken, ohne dafür Kompromisse hinsichtlich der Beratungsqualität machen zu müssen oder uns gar in anderen Bereichen einzuschränken. Das Ziel sind noch schnellere Angebote, noch bessere Fachberatung und noch mehr Services, von denen unsere Vertriebspartner und ihre Kunden profitieren.

Zugleich ist die Zusammenarbeit mit dem KV Werk eine strategische Entscheidung, mit der wir uns in Sachen KV langfristig solide aufstellen wollen. Eine Fachberatung auf hohem Niveau braucht echte Experten, die angesichts der Lage auf dem Arbeitsmarkt sicher auch in den kommenden Jahren nicht zahlreicher werden. Die Zusammenarbeit mit dem KV Werk sichert uns somit wertvolle Kompetenzen, egal was morgen kommt.

---

*»Ich habe beim KV Werk eine PKV-Anfrage gestellt und konnte gleich einen Neuabschluss verbuchen. Der Anbietervergleich ist sehr übersichtlich; außerdem sind alle Antragsunterlagen und Bedingungen gleich dabei, was sehr praktisch ist.«*

---

**André Mika Schirmer,**  
HTV Versicherungsmakler GmbH

## WAS BISHER GESCHAH ...

Aller Anfang ist schwer? Nicht mit dem KV Werk: Die KV-Profis vom Rhein sind ein eingespieltes Team und auf ihrem Spezialgebiet einfach unschlagbar. Selbst bei der Policierung gab es im Zuge der Umstellung keinerlei Verzögerungen, da das KV Werk aufgrund seiner besonderen Stellung auf dem Markt über kurze Kommunikationswege zu den Versicherern verfügt. ◀