

POOLWORLD

Fachmagazin für Finanzdienstleister



Blick in die Zukunft **So positioniert sich PHÖNIX MAXPOOL** **in einer Welt des Wandels**

Mehr Zeit für die Beratung
Machen Sie es sich bequem – mit
der Backoffice-Lösung easyOFFICE!

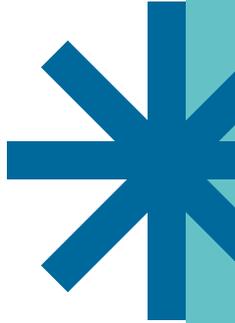
Matchingmodelle in der bAV
Der einfachste Weg zu
unerschlossenen Zielgruppen

Simplr geht's nicht!
Mit dieser Kunden-App wachsen
die Bestände wie von selbst



Handy oder Schiff versichern – wir können alles!

So vielseitig die Wünsche und Bedürfnisse Ihrer Kunden auch sein mögen – das Team Komposit meistert selbst die kniffligsten Anfragen!

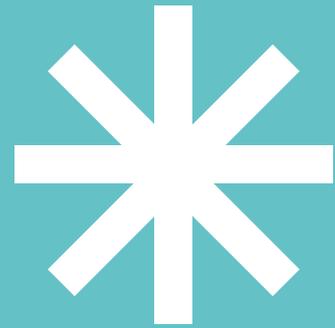


Von Gegenständen über Tiere bis hin zu vorschaden-belasteten Gebäuden und sogar Containerschiffen – es gibt (fast) nichts, was wir nicht versichert bekommen! Jeder Kunde ist einzigartig, ebenso wie jede Anfrage nach Versicherungslösungen. Unsere Aufgabe als Team Komposit besteht darin, für die anspruchsvollen Wünsche Ihrer Kunden die bestmögliche Lösung zu finden und die besten Angebote aus dem Markt zu holen.

WIE STELLEN WIR DAS AM BESTEN GEMEINSAM AN?
Da es je nach Risiko durchaus anspruchsvoll sein kann, eine Deckung zu finden, sind wir auch auf Ihre Unterstützung angewiesen. Denn Sie haben den persönlichen Kontakt zum Kunden und somit den perfekten Blick darüber, was Ihr Kunde benötigt. Zudem bekommen Sie Zugang zu den Risikoinformationen, die wir für eine qualifizierte Anfrage beim Versicherer und für ein aussagekräftiges Angebot zwingend benötigen.

TECHNISCHE UNTERSTÜTZUNG BEI EINFACHEN RISIKEN

Sowohl den MAXPOOL-Experten als auch Ihnen als Makler stehen fast alle marktüblichen Vergleichsrechner und Plattformen zur Verfügung, um den besten Versicherungsschutz für Ihre Kunden zu finden. So lassen sich spielend einfach mit NaFi und Trixi alle Kfz-Themen und über Mr-Money und softfair alles rund um die private Sachversicherung rechnen und eindecken. So dauert beispielsweise der Abschluss einer Hundekrankenversicherung keine zwei Minuten inklusive eines detaillierten Vergleichs unterschiedlichster Versicherer und Tarife. Passen Risiken jedoch nicht einfach glatt in einen Vergleichsrechner oder kommt dieser zum Beispiel bei der Berücksichtigung von Vorschäden an seine Grenzen, stehen wir Ihnen als TaskForce jederzeit zur Seite. »



DIE SPANNENDSTEN ANFRAGEN IM TEAM KOMPOSIT-MANAGEMENT MAXPOOL

Im Gewerbebereich wird es meist schon komplexer, aber auch hier bieten wir Ihnen mit Thinksurance und PANDA zwei hervorragende Plattformen, um schnell und unkompliziert Risiken vergleichen und versichern zu können. Eine Betriebshaftpflicht für einen Friseursalon ist hierüber schnell gemacht, aber auch größere Projekte wie eine Kfz-Flotte oder der allumfassende Versicherungsschutz für ein Bauunternehmen sind über die Onlinerechner problemlos darstellbar. Wird es doch mal komplizierter, können Sie eigenständig oder natürlich auch gern mit unserer Unterstützung Ausschreibungen bei den Versicherern direkt über beide Plattformen starten.

UNSER SERVICEPAKET

Zu guter Letzt gibt es natürlich auch immer die Möglichkeit, Anfragen zu komplexeren Risiken via E-Mail an uns als Experten-Team zu schicken, damit wir individuell mit den Gesellschaften Angebote ausarbeiten und Ihnen und den Kunden eine optimale Versicherungslösung präsentieren können. Für uns steht immer im Fokus, das Risiko und den passenden Versicherer zusammenzubringen. Bei großen, komplizierten oder schwer einzuschätzenden Risiken stellen wir auch gerne die direkte Verbindung zwischen den Gesellschaften und Ihnen als Makler her. So können wir zusammen mit Ihnen und einem Maklerbetreuer oder Underwriter der Gesellschaft auch gerne jederzeit Besichtigungen direkt bei Ihrem Kunden durchführen. Egal ob es sich dabei beispielsweise um ein großes Hotel oder auch ein Sägewerk handelt. Eine Risiko-bewertung/Besichtigung durch einen Spezialisten der Gesellschaft und uns direkt vor Ort bietet unter anderem den Vorteil, dass wir schnell und präzise den bestmöglichen Versicherungsschutz für Ihren Kunden finden. ◀



Sie haben ein größeres Projekt?
Sprechen Sie uns an!



Ein größeres Wohngebäude mit zwei Leitungswasserschäden in den letzten fünf Jahren in Höhe von insgesamt 25.000 Euro neu zu versichern – kein leichtes Unterfangen. Dieser Fall ist allerdings das beste Beispiel dafür, dass sich eine gute und sorgfältige Aufbereitung des zu bewertenden Risikos auszahlen kann. Nach Vorlage eines Wertermittlungsbogens für das Gebäude, Beschaffung ausführlicher Informationen nebst Belegen zu den getätigten Sanierungsmaßnahmen und der Begutachtung des Objekts durch aktuelle und aussagekräftige Bilder waren eine Handvoll Gesellschaften bereit, ein Angebot abzugeben. Den Zuschlag erhielt schlussendlich die ERGO. Mein Fazit: Präzision und Engagement in der Aufbereitung der Daten- und Faktenlage zum Risiko sind der Schlüssel zur Lösungsfindung.

Henry Falkenberg, Fachberater für Sach- und Gewerbeversicherung



Ein besonders herausfordernder und spannender Fall für mich war die Eindeckung einer Haftpflicht für einen Kunden, der in der Forschung und Entwicklung für Antriebe von Raumfahrzeugen tätig ist. Dies zählt zu den höchst unerwünschten Risiken am Markt, da hier das Kostenpotenzial im Schadenfall extrem hoch ist und schnell in die Millionen gehen kann. Hier mussten wir uns sehr akribisch um die Datenlage, Tätigkeitsbeschreibung und Qualifikationsnachweise bemühen. Nach ausgiebiger Kommunikation mit der Gesellschaft konnten wir aber auch dieses Risiko zusammen mit dem Makler in die Allianz-Spezialabteilung „Aero-space“ eindecken.

Clemens Bahe, Teamleiter Komposit-Management



Anfragen im Bereich der Tiere bereiten mir stets besondere Freude und wecken besonderen Ehrgeiz. Die Absicherung von Ertragsschäden bei Tieren, auch als Seuchenversicherung bekannt, klingt zunächst wenig aufregend. In unserem Fall handelte es sich jedoch nicht um gewöhnliche Nutztiere, sondern um eine besondere Auswahl: 300 Damwildtiere, 25 Sika-hirsche und 10 Lamas. Nach kurzer Recherche fiel meine Wahl für diese „tierische“ Ausschreibung auf die Allianz. Es war kein Selbstgänger und brauchte schlussendlich Verhandlungsgeschick, aber „we did it“. Ein maßgeschneidertes Angebot mit individuellen und angemessenen Beitragssätzen begeisterte unseren Makler und Kunden.

Laura Dirks, Fachberaterin für Sach- und Gewerbeversicherung



Mir stellte sich die spannende Aufgabe, eine Sammlung seltener Oldtimer – darunter Exoten wie Ferrari 250 GTO und Mercedes-Benz 300 SL – für einen wohlhabenden Kunden zu versichern. Die Herausforderung hierbei ist es, eine Wertsicherung zu realisieren, die den aktuellen Wiederbeschaffungswert der Fahrzeuge im Fall des Diebstahls sichert. Uns ist es gelungen, mit den auf Oldtimer spezialisierten Gesellschaften, unter anderen OCC und Allianz, ein maßgeschneidertes Paket zu schnüren, das nicht nur den aktuellen Wiederbeschaffungswert sichert, sondern mit einer zusätzlichen Kaskoversicherung auch Schäden durch Unfälle oder Naturereignisse abdeckt sowie weltweiten Schutz für Risiken bei Veranstaltungen und der Fahrzeuglagerung beinhaltet. Das war optimal gepunktet.

Felix Reincke, Fachberater für Sach- und Gewerbeversicherung



Kontakt:
 Team Komposit-Management
 040 29 99 40-390
 komposit@maxpool.de